



HASIL KARYA SDN BHD
SINCE 1983

www.hasilkarya.com.my



总经理陈群舜（右二）所带领的专业技术维修部，让购买金属加工机械的客户获得全面的售后技术服务，客户买到的不仅是合理的价格，同时更买到“安心”。



优秀的金属加工机械经销商，不但需要具备竞争力的价格、专业的销售员以及全面的售后服务，同时更必须有齐全的零配件，以让客户生产线维持永续操作，丰荣有限公司逾万件的机械零配件，在国内就仅此一家。

“30年时间，本公司唯一培养出来的资产，就只有一个，那就是诚信。”
诚信，到底值多少钱？这是许多人常反问但永远无法自答的问题，诚信的价值似乎因人而异，但对于丰荣有限公司创办人陈亚龙而言，诚信，却是企业的根基，而他们以诚信为本的根基，如今已矗立30年。

以誠信立足金屬加工機械經銷

豐榮邁入30年

延续父亲陈亚龙的经商理念，也是丰荣有限公司总经理的陈群升告诉记者，父亲30年的“诚信经营、诚信领导与诚信管理”，如今已成为他的经商座右铭，因为诚信，让公司安然渡过重重的难关。

“企业的任何资产，进行移动时是不容易的事，但诚信二字，无论你身在何处，你都可以将它带着走，当诚信已成为企业一部分，那么无论景气好坏，诚信依然是别人抢不走的宝贵企业价值。”

全马唯一拥5独家代理权

自1983年创立至今，丰荣有限公司从80年代自台湾进口可可干燥机进行经销，发展至如今成为全马唯一拥有5家享誉全球品牌独家代理权的金属加工机械经销商，一步一脚印走到今天，他们踏入了30周年。

记者询及国内经营金属加工机械经销的企业比比皆是，是什么企业特质让丰荣有限公司，得以在30年间傲视同侪且脱颖而出时，陈群升微笑地表示，丰荣拥有其他同侪所缺乏的企业特质与优势，因此得以在全球化的今天，仍旧昂首前进。

诚信——永续经营的关键原因

“我们为全马率先开始销售金属加工机械的企业，因此30年对于客户而言，我们拥有无法比拟的宝贵经验；我们还有行内最专业的技术人员与销售员团队、最齐全的机械零配件以及保证客户生产线永续前进的售后服务，这就是我们所拥有的特质与优势。”

然而，陈群升却表示，丰荣有限公司虽然保有这些优势，但一所能够维持领先与成功的企业，最终的关键是却是：诚信。

“任何企业外在的优势都非常容易被人模仿，你有的我也可以有，唯有企业内在的诚信文化，才能塑造企业一个无可取代的地位与价值，也是保证企业永续经营的关键原因。”

陈群升表示，一个企业的价值有多少，前提就在于拥有多少诚信，因为有了诚信，就等同拥有了信誉，而“信誉就是钱”，这是古今中外企业家成功的关键因素。



丰荣有限公司创办人陈亚龙，30年来凭“诚信”二字让“丰荣有限公司”成为国内领先的金属加工经销商。



SUNRISE

Ironworker

Hydraulic Bending

CNC Punching



Mitsubishi

3 Roll Plate Rolling

4 Roll Plate Rolling

Profile Bending Machine



Ermaksan

CO2 and Fiber Laser

CNC Press Brake

Shearing



UTZ

CNC Slant-Bed Turning Center

CNC Horizontal Milling

CNC Machining Centres Up To 5-Axis



TOP-TURN

CNC Slant-Bed Turning Center

CNC Flat Bed Turning Center

CNC Country Oil Lathe

作为国内领先的金属加工机械经销商，丰荣拥有高达6家机械厂商的独家经销权，成绩骄人。



丰荣有限公司两名总经理陈群升与其弟弟陈群舜（左八起）所率领的专业团队，站在公司最新代理的Ermaksan全自动CNC数控三轴液压折弯机前，昂首迈向企业30周年纪念的另一段高峰。



建立更健全銷售制度 達致雙贏局面

谈起企业未来的展望，陈群升表示，丰荣将在未来继续放眼全球，引进全球各工业强国的金属加工机械，为国内的工业贡献一份力。

“目前为止，金属加工机械的供应链在我国仍相当不齐全，许多商家往往面对的问题，是买了机械后，却很难找到零配件，不然就是机器买了，零配件有了，但却找不到有经验的技术员负责维修工作，因此拖慢了生产进度。”

他说，许多企业尽管专门销售金属加工机械，但却无法提供机器、零件与售后服务的一站式服务，以致许多商家因此走了许多冤枉路。

他指出，丰荣作为国内领先的金属加工机械供应商，将以身作则，积极成为该行业的模范，建立更健全的销售制度，让经销商与商家用户能达致双赢局面，双方均没有后顾之忧。

經銷機器 附送“安心”

“丰荣有限公司，经销的不仅只是机器，附送的不仅只是售后服务，而是最重要的两个字：‘安心’。”

陈群升说，任何人买任何产品，最关注的除了价格，接下来就是耐用度，而机器产品也许还得包括最长连续操作时间，但说到底，买产品后最重要的就是：安心。否则的话，一旦机械问题百出，或者零件缺乏、技工无法解决问题等，则根本上客户不是买机器，而是买负担。

他指出，丰荣有限公司，为全马唯一同时拥有国际标准化组织ISO9001：2008品管证书，并采用SAP商务管理软件以及落实企业5S系统功能管理法则系统，这意味着丰荣无论在质量管理、物流管理以及营运管理上都与国际接轨，而因此使到客户能直接受惠。

“丰荣在有效进行组织管理以及质量控制底下，得以保证客户所购买的机械，蒙受的风险极低，再加上我们30年经验的强大技术团队为后盾，顾客取得的不只是机械，而还包含安心。”



丰荣有限公司所经销的金属加工机械，从中小型企业和图示的高科技Ermaksan激光切割机均有，满足所有金属加工厂的需求。



激光镭射切割机为金属加工业的高精密机械，因此丰荣有限公司作为可信赖与具丰富经验的经销商，成为国内商家的首选。

高精密的金属加工，就必须使用高精密机械，譬如图中的金属切削工具机械，为金属加工业者不可或缺的工具之一。

龐大機械展示廳 提供一體化服務

作为一间以诚信及安心奠基的公司，丰荣有限公司誓言在未来，为全马工业提供价格更廉宜的金属加工机械，以为国内工业作出更大的贡献。

陈群升表示，丰荣有限公司为国内屈指可数拥有庞大机械展示厅的经销商，客户不再需要从目录本上看机器，而能亲身到展示厅检验性能。

“为了进一步为商家提供更廉宜的机械，丰荣决意引入更多的外国著名品牌机械，而原有的1万7千平方尺展示厅，将扩充至7万平方尺，并已在兴建中。”

他指出，在全新展示厅于明年落成后，丰荣有限公司在机器、零件库存将得以一体化与完美化，这意味着商家无论是在取得机器、零件与维修的时间，速度将获得大大提升，不再需要漫长的等待。